

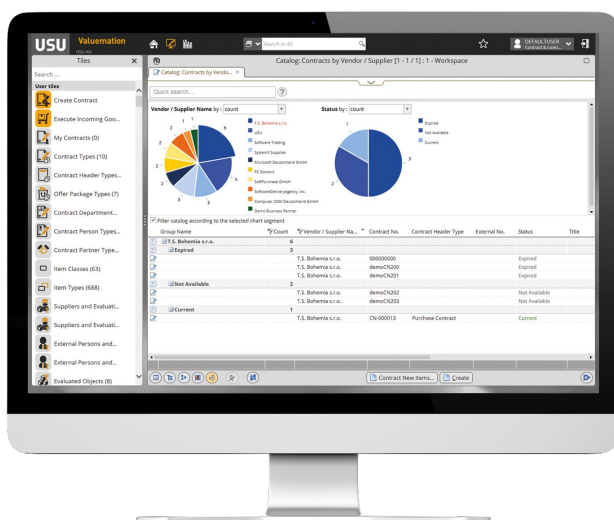
FLYER

VALUEMATION CONTRACT MANAGER

La quantità e la varietà di contratti relativi all'infrastruttura IT continuano a crescere a causa di strutture informatiche sempre più complesse, organizzazioni IT suddivise e partnership per l'esternalizzazione. Informazioni complete e attuali sui contratti esistenti e le loro scadenze sono la base per contrattare con i fornitori e per prendere decisioni sugli investimenti nel dipartimento degli acquisti. In caso di guasti durante le operazioni IT, il service desk deve poter accedere rapidamente agli accordi sulla garanzia e la manutenzione. Per evitare rischi di responsabilità civile, dovette essere sempre in grado di provare e documentare a prova di revisione il rispetto delle disposizioni contrattuali.

Obiettivi

— Il Valuemotion Contract Manager vi permette di gestire tutte le informazioni relative ai contratti dell'inventario IT in una base di dati centrale. Così, in caso di necessità potete accedere rapidamente a tutti i contratti e gli accordi. Grazie a una maggiore trasparenza e all'automazione della gestione dei contratti acquisite sicurezza in fatto di compliance e monitorate il rispetto delle prestazioni contrattuali da parte di fornitori e prestatori di servizi.



VANTAGGI

Con Valuemotion

riducete i costi IT poiché grazie all'alto grado di trasparenza siete in grado di negoziare con sicurezza i contratti IT e di confrontare in maniera più efficace le prestazioni contrattuali

risparmiate tempo e denaro per la manutenzione e le riparazioni in quando potete prendere in visione in qualsiasi momento le prestazioni e gli obblighi derivanti dai contratti IT

potete disdire, rinegoziare o prolungare per tempo i contratti perché ricevete notifiche automatiche sulle scadenze e le variazioni d'inventario

riducete al minimo i rischi di responsabilità civile poiché siete in grado di dimostrare in qualsiasi momento il rispetto delle disposizioni contrattuali (compliance)

Trasparenza elevata per tutti i contratti IT, le scadenze rilevanti e i dettagli

FATTI CHIAVE

Il Valuation Contract Manager è un modulo della suite USU Valuation. Esso vi permette di

documentare e gestire tutti i contratti rilevanti IT in un unico database

mettere a disposizione dati aggiornati, affidabili e dettagliati relativi ai contratti per i responsabili IT, per il reparto acquisti, il service desk ecc

ricevere promemoria automatici su scadenze lavorative e scadenze di pagamento

INFO

Altri moduli rilevanti:

- Asset Manager
- Service Request Manager
- Inventory Manager

Gestione attiva dei contratti e decisioni sicure

— Con Valuation è possibile registrare, monitorare e analizzare tutti i contratti e le condizioni in essere. Per impostazione standard avete a disposizione contratti di compravendita, noleggio, leasing o contratti aggiuntivi come contratti di manutenzione, quadro, di chiamata e di prestazione di servizi. In caso di guasti o anomalie nei componenti hardware e software, i collaboratori del service desk possono richiamare subito informazioni rilevanti sui partner contrattuali e sulle prestazioni di manutenzione o garanzia concordate. In questo modo potete decidere con maggiore consapevolezza se vale ancora la pena utilizzare prestazioni di manutenzione a pagamento o se è più vantaggioso acquistare un nuovo componente.

Notifica automatica delle scadenze

— Le informazioni sulle modalità di pagamento e disdetta come pure le scadenze dei contratti sono documentate in Valuation. Le escalation automatiche utilizzano un agente di notifica automatico via e-mail per ricordarvi le scadenze di pagamento, i contratti di licenza o manutenzione in scadenza o le chiavi di licenza, ma anche la modifica delle informazioni di contratto o le disdette. Grazie alle notifiche tempestive guadagnate tempo e potete decidere con calma se ad esempio disdire un contratto, prolungarlo o modificarlo. Inoltre, ricevete un promemoria sulle prossime prestazioni di manutenzione o servizio, così potete eseguire con maggiore efficacia le attività di pianificazione e monitoraggio.

Trasparenza garantita per le trattative di acquisto

— Valuation confronta le condizioni contrattuali memorizzate e vi invia un messaggio automatico in casi come quello in cui l'acquisto di un asset IT sia più conveniente di un leasing a causa del nuovo contratto quadro o in cui un determinato contratto contenga prestazioni migliori. Ciò vi consente di ridurre notevolmente i costi e di negoziare con maggiore efficacia i vostri contratti. In un colpo d'occhio si ottiene un riepilogo degli oneri correnti gravanti sul budget e sugli impegni verso fornitori e partner contraenti. Inoltre, potete includere nella pianificazione del budget i pagamenti effettuati in più anni sulla base dei contratti in corso, in modo da tenere sotto controllo il budget ancora disponibile.

Riduzione al minimo dei rischi e rispetto delle norme di legge

— Il numero e la frequenza degli audit eseguiti dai produttori di software continuano ad aumentare. Grazie al confronto regolare e automatico dei componenti registrati con gli asset software e hardware effettivamente installati avete a disposizione in qualsiasi momento informazioni e dati sull'inventario affidabili e sempre aggiornati. Valuation License Manager vi consente di dimostrare in qualsiasi momento il rispetto dei contratti sul software e delle disposizioni sulle licenze. I dati attuali e storici sono documentati a prova di revisione, così riducete al minimo i rischi di responsabilità civile ed evitate il pagamento di penali che potrebbero mettere a repentaglio l'esistenza della vostra azienda.